

**IN**  
**SALON**  
BY IN GROUPE

*4<sup>ème</sup> édition*

**ÉVÉNEMENT**

**3 AVRIL**  
2025

NICE - PALAIS NIKAIA

LE PLUS GRAND  
**SALON BTOB**  
DE LA RÉGION

THÈME DE L'ÉDITION 2025

**L'HUMAIN**  
**AU CŒUR DE**  
**L'ENTREPRISE**

> **+ DE 100 STANDS**

répartis dans **11 secteurs d'activités**

> **TABLES RONDES &  
CONFÉRENCES**

> **PRISE DE RDV  
SUR NOTRE APPLICATION**

> **NOUVELLES ANIMATIONS  
EXCEPTIONNELLES**



Suivez-nous  
sur LinkedIn  
**IN Salon**



[www.in-lesalon.com](http://www.in-lesalon.com)

## Ils étaient présents en 2024

ADNESS - ADPREMIER & LINKFORCE - AGECO CANNES - AGIS06 - AMC CAPE GRACE - ANDRIAX - AS MONACO - AXA BRUN MORDELET - AZUR OXYGENE - BFM NICE CÔTE D'AZUR - BRAINCORPAI - BRUGUIER ETANCHEITE - BULLES DE PEPS - CAPTURIT - CHÂTEAU DE CREMAT - DS AUTOMOBILE GROUPE CHOPARD - COMITE REGIONAL OLYMPIQUE SUD - CROWNE PLAZA NICE - RESTAURANT TRAITEUR DANIEL DESAVIE - DUTTO & CO - E-ARTSUP - ENGLISH 4 FRENCH - ESTEREL AVENTURES - EUROP TP - FIDAL - FNAC - FORUM INTERIM - GENERALI - GLOBAL HEART WATCH - GREENB GROUP - HÔTEL RADISSON NICE AEROPORT - HYGIENE 4D - ICE COMPUTER - KISS FM - LA MAISON TRAITEUR - LASER BOWLING CANNES KARTING - LAVIGNE - MAAF - METROPOLE - PARFUMS MOLINARD - MON COURTIER AUTO.COM - MOZART AUTOS - NAUTIC EVASION NICE - NEMATIS - NOJE - ORANGE - ORBISUR PANO - PERFORMA - PERFORMUS - PROBESYS - R&W PROJETS - RUVALOR - SDECOM - SECURITAS - SICAZUR - SILENCE BY CHOPARD - SMART CONCEPTION - SMART ENTREPRENEURS PARTNERS - SNEF - TAS CLOUD SERVICES - TOYOTA NOVELLIPSE - UFIP - WEST MOTORS - TENDANCES GROUP...

Le thème de l'édition 2025

## “ L'HUMAIN AU CŒUR DE L'ENTREPRISE ”

### PARTENAIRES

**P**our qu'un événement devienne incontournable, il faut une équipe, des partenaires et des entreprises indispensables, incroyables et inégalables : du all' **IN** !!! Pour cela nous vous proposons un rendez-vous avec de l'intensité, de l'innovation, de l'inestimable, bref du **IN** dans toute sa splendeur !

#### Pourquoi participer au IN Salon ?

- > **Communiquez** sur vos produits et services
- > **Renforcez** votre visibilité
- > **Favorisez** les contacts avec de nouveaux partenaires
- > **Optimisez** les échanges et créez du business

### POUR LES EXPOSANTS



**ESPACE D'EXPOSITION PRIVILÉGIÉ**



**ACCÈS PRIVILÈGE** pour le déjeuner, speed business meeting et la soirée de clôture



**ANNONCES MICRO** toute la journée par le speaker



**PRISE DE RENDEZ-VOUS** via la plateforme dédiée



**INTERVIEW VIDÉO EN LIVE** relayée sur les réseaux sociaux

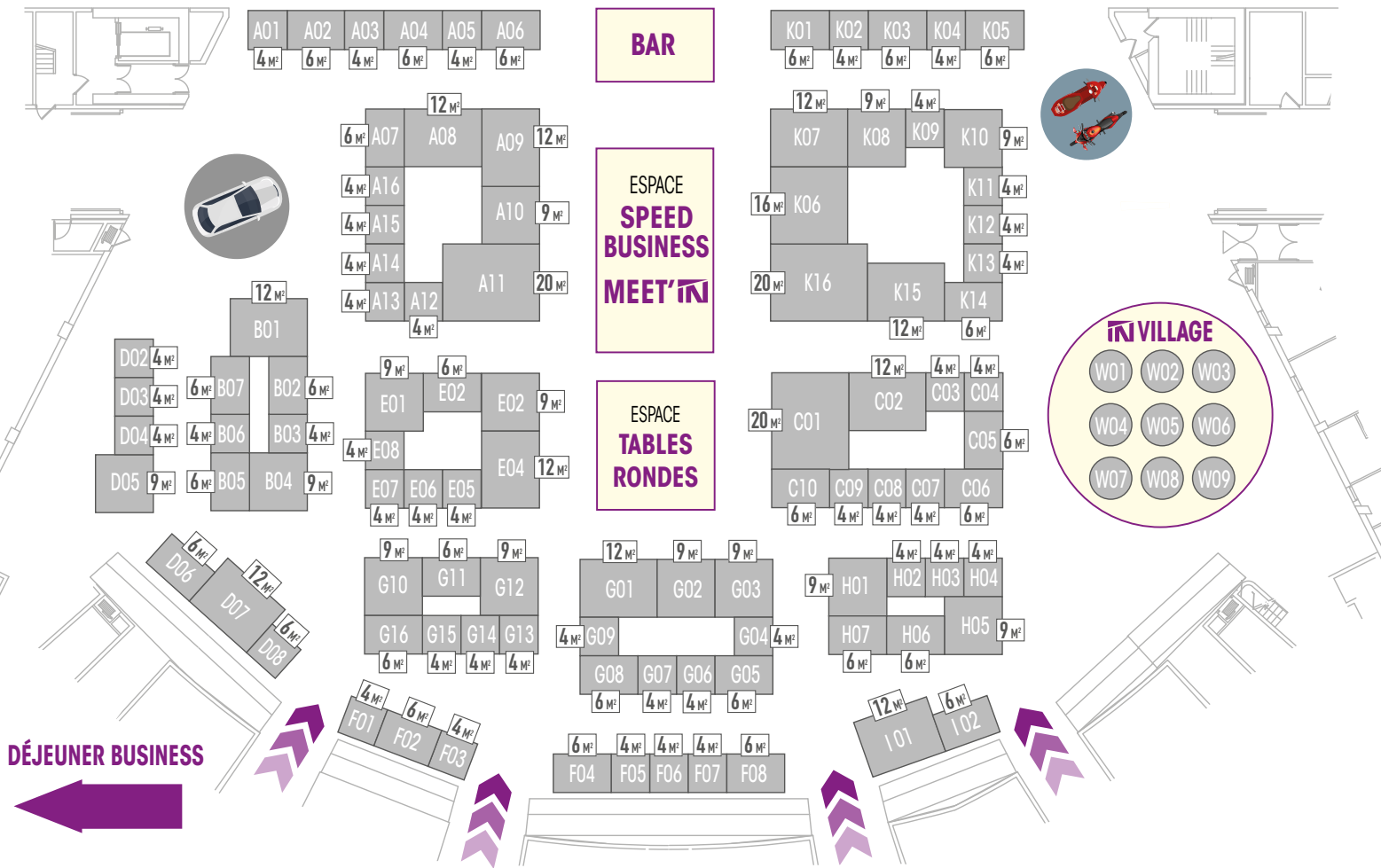


**PAGE OU 1/2 PAGE DE PUBLICITÉ AVEC PORTRAIT** dans le livret exposant (en option)














**RÉCUPÉRATION DES CONTACTS** parmi la liste des participants (ayant accepté le RGPD)

# PLAN DU SALON



## 11 SECTEURS D'ACTIVITÉS représentés

- |  |   |   |
|--|---|---|
|  Services aux entreprises                            |  Service à la personne                 |  Intercommunalité Développement économique |
|  Transport, Logistique & Mobilité                    |  Écoles & formation Monde du numérique |  Beauté Bien être                          |
|  Immobilier, Promotion immobilière, Énergie & Climat |  BTP                                   |  CHR, Loisirs Événementiel                 |
|  Accompagnement & Aide aux entreprises               |  Décoration Aménagement d'intérieur    |   |



# LE PROGRAMME\*

OUVERTURE DU SALON DE **9 h > 18 h**

**8 h > 9 h**

## Speed Business Meeting

Boostez votre réseau et enrichissez-vous de l'expérience des différents partenaires présents  
(Réservé aux exposants)

**11 h 30 > 12 h 30**

## Apéro géant

avec notre partenaire Pernod Ricard

**12 h 30 > 14 h**

## Déjeuner Business

Déjeuner en rotation - Au programme, 200 convives qui changent de tables à chaque étape du repas  
Rencontres avec un maximum d'entreprises garanties !

**15 h > 17 h**

## Animations au IN Village

IN Salon vous réserve de belles surprises

**17 h 30**

## Remise des prix

de la **grande tombola pour les exposants**  
Tout le mobilier du IN salon est à gagner !

**19 h**

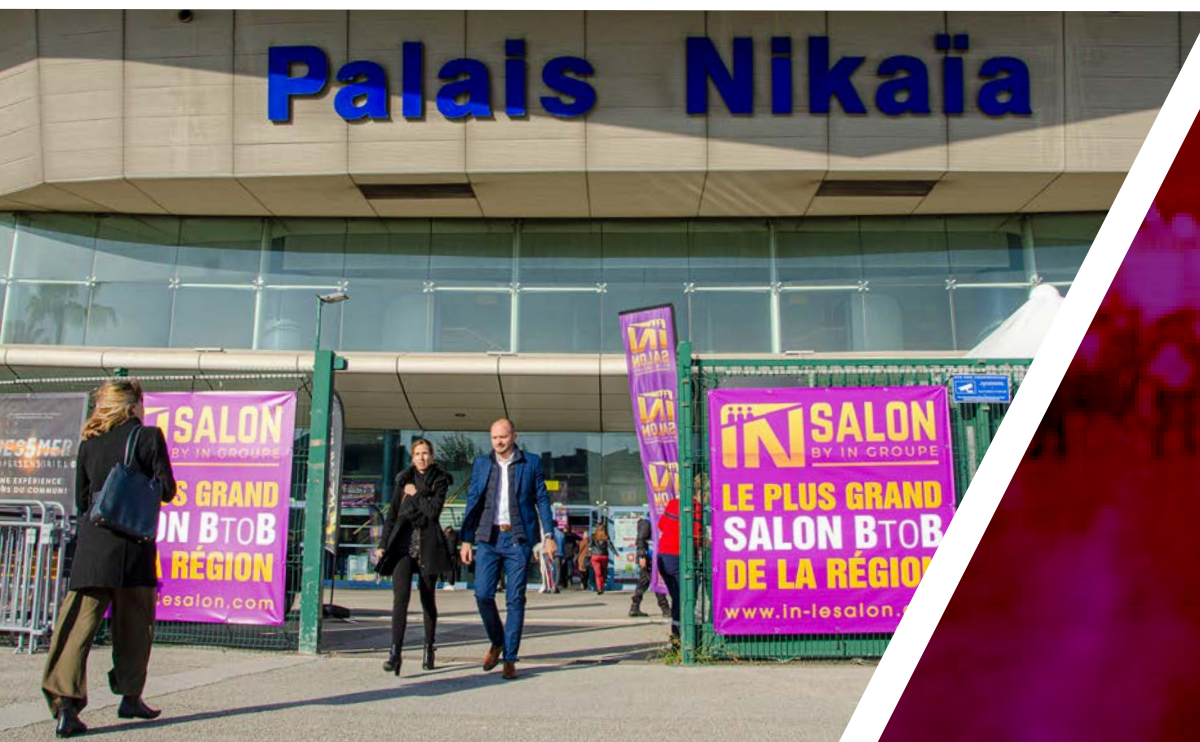
## Cocktail Dînatoire & grande soirée IN

Grande soirée de clôture du IN SALON  
Au programme : cocktail dînatoire, chanteurs, DJ...

*\*horaires et événements à confirmer*

# CONFÉRENCES

Les conférences du IN Salon éclairent plusieurs problématiques auxquelles sont confrontées les entreprises aujourd'hui, à travers **l'intervention de plusieurs experts et professionnels** tout au long de la journée  
(Programme à venir)



# COMMUNICATION

## AFIN DE FAVORISER LE VISITORAT, NOUS METTONS EN PLACE UNE **CAMPAGNE MULTI-SUPPORTS :**

- > Affichage urbain
- > Presse régionale et spécialisée
- > Campagnes radio
- > Distribution de 20 000 invitations aux décideurs économiques de la région
- > Distribution de 300 000 Flyers
- > Envois postaux d'invitations à toutes les collectivités locales
- > Réseaux sociaux : Facebook, LinkedIn, Instagram
- > Emailings d'invitations
- > Envois de newsletters d'informations
- > Mise en avant dans le 1<sup>er</sup> magazine économique de la région



- **LA FRÉQUENTATION D'UN SALON EST**
- **LARGEMENT FAVORISÉE PAR LA PROMOTION**
- **RÉALISÉE DIRECTEMENT PAR NOS EXPOSANTS !**

**Annoncez votre présence sur le salon  
grâce à notre vidéo de présentation de votre entreprise**  
Opération offerte par nos soins pour tous nos exposants

Tous les exposants recevront également **un kit de communication personnalisé** comprenant une fiche technique, une invitation au IN Salon à envoyer à vos différents partenaires pour vous rendre visite lors de l'événement, des visuels web & réseaux sociaux, une signature mail personnalisée et le logo du IN Salon



# STANDS

## BRONZE

- > **ESPACE DE 4 M<sup>2</sup>** (2 x 2 m)  
(Possibilité de déployer jusqu'à 2 roll-up)
- > **1 Mange-debout + 2 chaises**
- > **1 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **1 pass** pour déjeuner stand
- > **2 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **7 RDV** via la plateforme

**TARIF 3 000 €**

## ARGENT

- > **ESPACE DE 6 M<sup>2</sup>** (3 x 2 m)
- > **1 Mange-debout + 4 chaises**
- > **2 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **2 pass** pour déjeuner stand
- > **4 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **9 RDV** via la plateforme

**TARIF 5 000 €**

## OR

- > **ESPACE DE 9 M<sup>2</sup>** (3 x 3 m)
- > **1 Mange-debout + 4 chaises**
- > **1 canapé + table basse**
- > **3 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **3 pass** pour déjeuner stand
- > **6 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur tous nos supports de communication et Presse
- > **11 RDV** via la plateforme

**TARIF 7 000 €**

## DIAMANT

- > **ESPACE DE 12 M<sup>2</sup>** (4 x 3 m)
- > **1 Mange-debout + 4 chaises**
- > **1 canapé + table basse**
- > **3 pass** pour déjeuner speed business Meeting
- > **3 pass** pour déjeuner stand
- > **6 pass** pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur tous nos supports de communication et Presse
- > **13 RDV** via la plateforme

**TARIF 9 000 €**



# STANDS

## PREMIUM

- > **ESPACE DE 16 M<sup>2</sup>** (4 x 4 m)
- > 1 Mange-debout + 4 chaises
- > 1 canapé + table basse
- > 4 pass pour déjeuner speed business Meeting
- > 4 pass pour déjeuner stand
- > 8 pass pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur nos différents supports de communication, Radio, TV, Presse
- > 15 RDV via la plateforme

**TARIF 12 000 €**

## PREMIUM+

- > **ESPACE DE 20 M<sup>2</sup>** (4 x 5 m)
- > 1 Mange-debout + 4 chaises
- > 1 canapé + table basse
- > 5 pass pour déjeuner speed business Meeting
- > 5 pass pour déjeuner stand
- > 10 pass pour la soirée cocktail dînatoire
- > **Visibilité** sur tous nos supports réseaux
- > **Partenaire principal : Mise en avant** sur nos différents supports de communication, Radio, TV, Presse
- > 18 RDV via la plateforme

**TARIF 15 000 €**

**Mobilier et accessoires supplémentaires en option** - Détail disponible prochainement

## OFFRE DE PARRAINAGE

**1 parrainage** > Stand supérieur (valeur : minimum 2000 €)

**2 parrainages** > Stand supérieur + 1/2 page dans IN magazine (valeur : minimum 4800 €)

**3 parrainages** > Stand supérieur + 1 page dans IN Magazine (valeur : minimum 6800 €)

**Exemple** : j'ai réservé un **stand Argent**, je parraine une personne, mon stand s'agrandit et passe en **formule OR** !

Offre valable jusqu'au 15 mars 2025

## VOUS SOUHAITEZ DEVENIR EXPOSANT ?

Contactez Eric Pottier

**06 09 86 03 03**

**09 83 79 29 56**

commercial@in-magazines.com



**IN**  
**SALON**  
BY IN GROUPE

# QUI SOMMES NOUS ?



## MAGAZINES EN LIGNE

### Le magazine n°1 de la région Sud

Aujourd'hui en terme de visibilité : **IN Magazine est le seul magazine régional économique traitant de l'actualité ainsi que des dossiers spéciaux, diffusé à travers toute la Région Sud ( Monaco, Les Alpes-Maritimes, le Var et les Bouches-du-Rhône)** dans toutes les grandes zones d'activités et agglomérations

**IN Magazine** est diffusé à **20 000 exemplaires** tous les 3 mois dans plus de **12000 entreprises** tampons à l'appui.

Tous nos magazines en ligne sur : [www.in-magazines.com](http://www.in-magazines.com)



## LES ÉVÉNEMENTS IN CLUB

### N° 1 des club business de la région, IN Club c'est : convivialité, business & plaisir

**Des soirées business**, afterwork et speed business meeting  
**Des événements culturels**, soirées thématiques, rendez-vous gastronomiques..  
**Des activités sportives** golf, karting, ski, tennis, padel...

**Adhérer à IN Club c'est bénéficier** d'un accès à nos événements (1 rendez-vous hebdomadaire à des tarifs préférentiels), l'adhésion à notre réseau de partenaires, un référencement dans IN Magazine comme nouveau membre dans la rubrique IN CLUB, une mise en avant sur les réseaux sociaux, votre espace personnalisé sur notre site

Suivez l'actualité du IN Club sur LinkedIn @IN Club | IN Magazine



## L'ACTU IN SALON

**3 AVRIL 2025**

**PALAIS NIKAIA**

### Le 1<sup>er</sup> acteur économique BtoB de référence.

L'événement business incontournable du territoire

**+ de 100 stands**

**Pitches & Conférences**

**Prise de rendez-vous sur notre application**

**Animations exceptionnelles**


## CONTACTEZ-NOUS



 > Eric Pottier | 06 09 86 03 03  
commercial@in-magazines.com

 > Marc Pottier | 06 01 94 71 87  
marc@in-magazines.com

 > Aurélie Suchet | 06 11 03 76 62  
club@in-magazines.com

 Suivez-nous sur LinkedIn : **IN Salon**



[www.in-magazines.com](http://www.in-magazines.com)